

AI SME Cashflow Forecast

idea-hub · ai-sme-cashflow-forecast

1. The opportunity

SME ไทยกว่า 3.2 ล้านราย (ข้อมูล สสว. 2566) มีปัญหาขาด liquidity เป็นสาเหตุหลักที่ทำให้ธุรกิจล้ม — ไม่ใช่เพราะไม่มีกำไร แต่เพราะไม่รู้ว่าจะเงินสดจะหมดเมื่อไหร่ เจ้าของร้านอาหารและ SME ส่วนใหญ่ไม่มี CFO ไม่มีนักบัญชีที่ทำ cashflow projection แบบ real-time มีแค่ spreadsheet หรือสมุดบัญชีที่ดูย้อนหลัง ไม่ใช่มองไปข้างหน้า ตลาด SaaS สำหรับ SME ไทยยังโตต่อเนื่อง โดยเฉพาะหลัง COVID ที่เจ้าของธุรกิจเริ่มตระหนักว่า cash buffer สำคัญกว่าที่คิด timing นี้ดีเพราะ open banking ของไทยเริ่ม mature ขึ้น และระบบ POS อย่าง Wongnai POS, StoreHub มี API ที่ tap ได้แล้ว

2. Who would pay

Persona หลัก: เจ้าของร้านอาหาร/café ที่มีสาขา 1-5 สาขา

- Job title: เจ้าของกิจการ / ผู้จัดการทั่วไป
- อุตสาหกรรม: Food & Beverage, retail, นำเข้า-ส่งออกขนาดเล็
- ขนาดธุรกิจ: รายได้ 500K-10M บาท/ปี พนักงาน 5-30 คน
- ปัจจุบันทำอะไรแทน: เปิด Excel ทุกสิ้นเดือน โทรถามนักบัญชีพาร์กโอม์ หรือ "รู้สึกเอา" ว่าเงินพอไม่พอ บางรายใช้ PEAK / FlowAccount แต่ไม่ได้มี forecasting module
- Willingness to pay: ยอมจ่าย 500-1,500 บาท/เดือน ถ้าเห็นว่าช่วยตัดสินใจได้จริง เทียบกับค่านักบัญชีพาร์กโอม์ที่จ่าย 2,000-5,000 บาท/เดือนอยู่แล้ว

Persona รอง: นักบัญชีสำนักงาน (Accounting Firm) ที่ดูแล SME หลายเจ้า — ซื้อ license เพื่อให้บริการลูกค้าในพอร์ต เป็น B2B2C channel ที่น่าสนใจมาก

3. Competitor landscape

ชื่อ	URL	จุดแข็ง	จุดอ่อน
Float	float.com	Cashflow forecasting ระดับโลก, sync กับ Xero/QuickBooks ได้ดี	ราคา \$59-\$199/เดือน ไม่มี Thai localization ไม่รองรับ SCB/Kbank API
Dryrun	dryrun.com	Scenario planning แบบ drag-and-drop	ไม่มีภาษาไทย, ไม่รู้จัก VAT ภาษาไทย, ราคา \$39+/เดือน

AI SME Cashflow Forecast

idea-hub · ai-sme-cashflow-forecast

PEAK Account	peakaccount.com	ระบบบัญชีที่ SME ไทยใช้เยอะ มี dashboard	ไม่มี AI forecasting จริง ๆ แค่รายงานย้อนหลัง ไม่มี alert
FlowAccount	flowaccount.com	เน้น invoicing, มีฐานผู้ใช้ไทยใหญ่	ไม่มี cashflow projection feature เลย
Jitta Wealth / Finnomena	—	ไม่ตรงกลุ่ม แต่เป็นตัวอย่างที่คน fintech ไทยรู้จัก	คนละ segment

ทำไมตลาดนี้ถึงยังว่าง? เพราะ Float/Dryrun ไม่ทำ localization สำหรับไทย และ PEAK/FlowAccount ไม่อยากออกจาก core product (บัญชี/ใบแจ้งหนี้) ไปแตะ AI forecasting — เป็น gap ที่ builder สามารถ wedge เข้าไปได้

4. Wrapper risk reality check

ChatGPT ทำไม่ได้ในที่นี่ เพราะ **moat ไม่ได้อยู่ที่ AI model มันอยู่ที่ data pipeline** — การ sync ยอดขายจาก Wongnai POS / StoreHub / Loyverse บวกกับ transaction จาก KBank KPlus Business / SCB Business API คือส่วนที่ยาก ไม่ใช่ prompt engineering

Moat จริง ๆ คือ:

- **Integration depth**** — ยิง sync ได้หลาย source (POS + ธนาคาร + ซัพพลายเออร์ invoice) ยิงแม่นยำ
- **Thai fiscal context**** — รู้จัก VAT 7%, ภ.จ.ด. deadlines, วันหยุดธนาคาร ที่กระทบ cash inflow
- **Historical pattern learning**** — ยิงใช้นานยิ่ง model รู้จัก seasonality ของธุรกิจนั้น ๆ (เช่น ยอดขายวันหยุดสงกรานต์)
- **Switching cost**** — พอ sync ข้อมูล 6 เดือนแล้ว ย้ายออกยากมาก

ความเสี่ยงจริงคือ PEAK หรือ FlowAccount เพิ่ม feature นี้ได้ใน 12-18 เดือน ดังนั้นต้องสร้าง distribution และ brand ให้เร็ว

5. Go-to-market angle

10 ลูกค้าแรกหาได้จากไหน?

AI SME Cashflow Forecast

idea-hub · ai-sme-cashflow-forecast

เริ่มจาก **Facebook Groups** — "ร้านอาหารไทย", "เปิดร้านกาแฟ", "SME ไทยแชร์ประสบการณ์"
มีสมาชิกรวมกันหลายแสนคน โพสต์ pain point เรื่อง cashflow แล้วเสนอ beta ฟรี 3 เดือน

สำนักงานบัญชีฟาร์กเนอร์ — ติดต่อ accounting firm ขนาดกลางที่ดูแล SME 50-200 ราย เสนอ reseller margin 20-30% พวกเขาคือ trusted advisor ของ SME อยู่แล้ว ปิดได้เร็วกว่า direct

SEO keywords ที่มี intent สูง (ภาษาไทย):

- "วิธีทำ cashflow projection ร้านอาหาร"
- "โปรแกรมพยากรณ์รายได้ SME"
- "เงินในบัญชีจะหมดเมื่อไหร่คำนวณ"

Line OA + content marketing — สร้าง Line OA ส่ง tips บริหารเงินสด SME รายสัปดาห์ ใช้ lead magnet เป็น "template cashflow Excel ฟรี" แล้ว upsell เข้า product

Partnership กับ KBank SME หรือ TTB SME — ธนาคารไทยมักมีโปรแกรม ecosystem partner สำหรับ fintech tool ที่ช่วย SME ลูกค้า อาจได้ distribution ฟรีถ้าผ่าน review

6. Pricing thesis

Tier	ราคา/เดือน	ใครใช้
Starter	฿490	ร้านเดียว, sync 1 บัญชีธนาคาร + 1 POS
Growth	฿990	3 สาขา, scenario planning, email/Line alert
Pro / Accountant	฿2,490	สำนักงานบัญชี ดูแลได้ 20 clients, white-label report

ทำไมถึงชนะฟรี/ถูกกว่า: Excel ทำได้แต่ต้อง input เอง ไม่มี alert อัตโนมัติ PEAK/FlowAccount ไม่มี forecasting Float แพงกว่าและไม่รู้จักรบบไทย จุดขายคือ **"รู้ก่อน 30 วัน ว่าเงินจะขาด"** — ถ้า alert ช่วยให้เกิด emergency credit ทันหรือลดสต็อกก่อน คุ่มค่ากว่า ฿990/เดือนมาก

7. Build complexity

Time to MVP: 10-14 สัปดาห์

RESEARCH BUNDLE

AI SME Cashflow Forecast

idea-hub · ai-sme-cashflow-forecast

Core tech stack:

- Backend: Node.js / Python (FastAPI) + PostgreSQL
- AI/Forecasting: Prophet (Meta) หรือ statsforecast library — ไม่จำเป็นต้องใช้ LLM ใดๆ, time-series model เพียงพอ
- Bank sync: KBank Opennet API, SCB Connect API (ต้องสมัคร)